Inside Sales Manager (m/w/d)

Jetzt bewerben

HERZLICH WILLKOMMEN BEI ORAYLIS

Unsere Datenliebhaber und Herzblutberater realisieren Business Intelligence, Data Analytics und Artificial Intelligence Lösungen – nicht von der Stange, sondern maßgeschneidert für die Bedürfnisse unserer Kunden. Dabei reicht unser Angebot von der Entwicklung der Datenstrategie über die Konzeption bis hin zur konkreten Umsetzung der Lösung. Mit einem kleinen Zweimannbetrieb hat 1999 alles angefangen. Bis heute sind wir inhabergeführt und durch flache Hierarchien geprägt. Bei uns erwartet dich eine besondere Unternehmenskultur mit offenen Türen, kurzen Entscheidungswegen und einem außergewöhnlichen Teamgeist. Wir gehören zu den besten Arbeitgebern in Deutschland! Die Auszeichnung hierfür haben wir sowohl 2020 als auch 2019 durch das Great Place to Work®-Institut erhalten.

WIR HABEN TOLLE AUFGABEN FÜR DICH

- Mit deiner Professionalität sorgst du für reibungslose Abläufe im Sales Prozess
- Du bearbeitest und qualifizierst Leads und hältst den Kontakt zu Interessenten, Kunden und unseren Partnern
- Der Workflow aller Salesvorgänge wird aktiv von dir gestaltet
- Die Kalkulation der Angebote und das Verfassen ansprechender Angebotstexte gehören

genauso in deinen Arbeitsalltag wie die Abrechnung der erbrachten Leistungen
- Die Prüfung von Vertragsdokumenten ist Bestandteil des Tagesgeschäfts
- Du unterstützt unser Sales Team in allen administrativen und organisatorischen Tätigkeiten
- Du bist Schnittstelle zwischen Sales, Marketing, Personaleinsatzplanung sowie allen anderen Bereichen
- Du hast Berührungspunkte mit allen unseren Kunden und bist daher auch für die Pflege und Aktualisierung der Kundendaten in unserem CRM-System verantwortlich
- Vor- und Nachbereitung von verschiedenen Sales-Events runden deinen Arbeitsalltag ab

DESHALB WIRST DU DICH BEI UNS WOHLFÜHLEN

Was uns von anderen unterscheidet? Deine Kollegen - Menschen, die dich bei deiner Arbeit jederzeit unterstützen und dir stets auf Augenhöhe begegnen. Das alles findest du bei uns - und noch vieles mehr:

- ORAYLIShare - Mitarbeiterbeteiligungsprogramm
- Flache Hierarchien & eine offene Unternehmenskultur
- Home-Office-Modelle & flexible Arbeitszeit
- Eigene Schulungseinrichtung
- Moderne technische Arbeitsausstattung
- Events, z. B. Teamabend, Sommerfest
- Teamveranstaltung im Ausland
- Büro Opi der regelmäßig kocht
- Gesunde Snacks & frisches Obst
- Bezuschussung von sportlichen Aktivitäten
- Schickes Wohlfühlbüro mit Lounge- & Küchenbereich

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

Wenn du ein Organisationstalent und überzeugter Teamplayer bist, bringst du die besten Voraussetzungen mit. Schön wäre, wenn folgende Eigenschaften und Fähigkeiten hinzukämen:

- Du bringst erste Sales-Erfahrungen aus der Software- oder Consulting Branche mit. Idealerweise sind dir Begriffe wie Business Intelligence, Advanced Analytics oder BigData nicht fremd
- Deine Leidenschaft für organisatorische Aufgaben konntest du bereits in einer vorherigen Position unter Beweis stellen
- Du hast Spaß am Kundenkontakt, bringst viel positive Energie mit und nimmst das Telefon gerne in die Hand, um Kontakte zu qualifizieren
- Du übernimmst gerne Verantwortung, arbeitest selbstmotiviert und strukturiert
- Kommunikation in Wort und Schrift gehen dir locker von der Hand
- Bei deinen Aufgaben verlierst du nie den Überblick
- Du bringst eine dynamische Art mit und kannst sowohl eigenständig als auch im Team arbeiten
- Dein Profil wird durch eine hohe Dienstleistungsorientierung abgerundet

Zusätzliche Informationen

Stadt	**Düsseldorf**
Art der Stelle	**Full-time employee**
Eintrittsdatum	**ab sofort**

Verantwortlich

Elena Eckert

Jetzt bewerben